

Leiter*in Vertrieb Photovoltaik Freiflächen für die Energiewende

Stellenanbieter: Bürgerwerke eG

Werde Teil eines engagierten Teams, das mit Leidenschaft an der Energiewende arbeitet. Nutze deine Vertriebskompetenzen, um nachhaltige Photovoltaik-Freiflächenprojekte zu akquirieren und die Bürgerenergie voranzubringen. Deine Arbeit hat direkten Einfluss auf die lokale und überregionale Entwicklung der Energiewende. Bei uns übernimmst du Verantwortung, siehst den Erfolg deiner Projekte und gestaltest aktiv den Wandel hin zu einer grüneren Zukunft. Wir freuen uns auf Dich!

Leiter*in Vertrieb Photovoltaik Freiflächen für die Energiewende

Aufgaben

- Du bist für die Koordination der Leadgewinnung verantwortlich. Das beinhaltet die Identifikation und Ansprache potenzieller Flächen für Freiflächenprojekte gemeinsam mit unseren Partnern.
- Du baust projektbezogene Kontakte zu Landwirt:innen und Grundstückseigentümer:innen auf und führst erfolgreiche Verhandlungen zu Flächennutzungs-, Gestattungs- und Wegerechtsverträgen sowie weiteren Vereinbarungen, um die Projektrechte zu sichern.
- Du bist für unsere Mitgliedsgenossenschaften sowie Flächeneigentümer:innen und Kommunen ein kompetenter Ansprechpartner:in vor Ort und stehst ihnen bei allen Fragen rund um die Projekte zur Seite.
- Du präsentierst unsere Projekte, insbesondere unsere Bürger-Solarpark- und Speicherprojekte, bei Eigentümerversammlungen und baust vor Ort Netzwerke mit wichtigen Personen und Entscheidungsträger:innen auf.
- Du unterstützt aktiv bei der kontinuierlichen Verbesserung unserer Vertriebsprozesse und CRM-Systeme für eine effiziente und nachhaltige Projektakquise mit Blick auf das große Ganze.
- Du übernimmst die Koordination für Schulungen und baust unser Akquiseteam aus, sowohl intern bei BEGen als auch bei unseren Partnern.

Anforderungen

- Du hast mindestens 3-5 Jahre Erfahrung in der Flächensicherung und/oder der Akquise von Grundstücken für erneuerbare Energieprojekte und kennst die spezifischen Anforderungen und Herausforderungen in diesem Bereich.
- Du verfügst über grundlegende Kenntnisse im Vertrags- und Grundstücksrecht, insbesondere im Bereich der Pachtverträge, und kannst diese in der Praxis anwenden.
- Du verfügst über sehr gute kommunikative Fähigkeiten in deutscher Sprache, sowohl in Wort als auch in Schrift, und kannst komplexe Inhalte klar und überzeugend vermitteln.

- Du bringst ein souveränes Auftreten mit, gepaart mit einem guten Gespür für Gesprächspartner:innen und der Fähigkeit, Kontakte aufzubauen und langfristig zu pflegen.
- Du bist ein Organisationstalent und zeichnest dich durch eine klare, transparente Kommunikation in der Zusammenarbeit mit unseren lokalen Mitgliedsgenossenschaften und Partnern aus.
- Du besitzt einen gültigen PKW-Führerschein und bringst die notwendige Reisebereitschaft mit, um Kunden vor Ort zu besuchen und um in Blöcken in Heidelberg in unserer Zentrale präsent zu sein.
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen sowie Tools wie GIS und Asana und kannst diese effektiv in deiner Arbeit einsetzen.

Benefits

- Bei uns wirst du Teil eines engagierten Teams, das sich mit voller Überzeugung für die Energiewende einsetzt. Du arbeitest an Projekten, die echte, nachhaltige Veränderungen vorantreiben – und das in einem Umfeld, das deine Leidenschaft für die Energiewende teilt. Deine Arbeit hat direkten Einfluss auf die lokale und überregionale Entwicklung der Energiewende. Klingt nach deinem Ding? Wir freuen uns auf deine Bewerbung!
- Du möchtest deine Vertriebskompetenzen endlich für eine nachhaltige und zukunftsorientierte Sache einsetzen? Bei uns kannst du deine Ideen einbringen und aktiv mitgestalten. Deine Arbeit im Bereich der Akquise von Freiflächenprojekten trägt dazu bei, die Zukunft der Bürgerenergie zu wandeln.
- Es motiviert dich, wenn du merkst, dass dein Einsatz direkte Wirkung zeigt? Perfekt, deine Projekte sind nicht nur entscheidend für die Bürgerenergie, sondern auch für den nachhaltigen Wandel hin zu einer grüneren und gerechteren Energieversorgung. Bei uns übernimmst du Verantwortung und siehst, wie deine Arbeit den Unterschied macht.
- Du hast die Möglichkeit, deine Arbeit flexibel zu gestalten – du arbeitest dort, wo es für dich am besten passt. Für den persönlichen Austausch mit Kolleg:innen und deinem Team, freuen wir uns, dich einmal im Monat in unserer Zentrale in Heidelberg zu sehen.

Bewerbungsprozess

Wenn du weitere Fragen zu den Stellen oder zu uns hast, melde dich gern telefonisch bei Isabelle Kettenburg unter: +49 6221 41625 49 oder mobil unter 0152 02033673 oder per Mail an bewerbung@buergerwerke.de.

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Berufserfahrung:** 3 - 5 Jahre

Einsatzort: 69 Heidelberg / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Bürgerwerke eG
Palo-Alto-Platz 11
69124 Heidelberg, Deutschland

Ansprechpartner: Isabelle Kettenburg
Telefon: 4962 214 162 549
E-Mail: bewerbung@buengerwerke.de

Online-Bewerbung:

<https://t.gohiring.com/h/ef2855faefc97bee05b73f3ff54f27da5f349a1a5ccd33fb0bf64e94b2be2236>

Ursprünglich veröffentlicht: 16.04.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100144390>