

# Sales Manager\*in Energy-Software und Consulting

**Stellenanbieter:** ÖKOTEC Energiemanagement GmbH

## Über uns

Seit über 20 Jahren steht ÖKOTEC für intelligente Lösungen zur Reduktion des Energie- und Ressourcenverbrauchs für Industrie und Gewerbe – seit 2016 auch mit unserem Hauptgesellschafter Veolia. Mit unserer Geschäftstätigkeit leisten wir einen wesentlichen Beitrag zur Begrenzung des globalen Klimawandels, zum Gelingen der Energiewende und zur Dekarbonisierung des wirtschaftlichen Handelns. Wir unterstützen unsere Kunden mit verschiedenen Beratungsleistungen und mit unserer eigenentwickelten Softwarelösung EnEffCo® für Energieeffizienz-Controlling.

**Gestalten Sie mit uns den Klimaschutz und die Energiewende für Unternehmen!**

Als

## Sales Manager\*in Energy-Software und Consulting

managest Du in spannenden Kundensegmenten die Auftragsgewinnung für unsere Lösungen im Bereich Software (EnEffCo®) und Consulting.

## Das erwartet Dich

- Kommunikation mit den Verantwortlichen der einzelnen Kundensegmente
- Bedarfserkennung und Identifikation der passenden Lösung
- Vorstellung von EnEffCo® und Consulting-Leistungen per Videokonferenz und vor Ort
- Erstellung von Angeboten und Verantwortung für Ausschreibungen mit Support des Backoffice-Teams
- Zusammenarbeit mit unseren Fachexperten zur Klärung von Kundenanforderungen
- Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Neukundengewinnung
- Aktives Account Management sowie Up- und Cross-Selling bei unseren Bestandskunden

## Das bringst Du mit

- Abgeschlossenes Studium (technisch, kaufmännisch oder kommunikativ) oder vergleichbare Berufserfahrung
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, bevorzugt im Bereich Software, Messtechnik oder Energieeffizienz-Consulting

- Softwareaffinität und technisches Grundverständnis (idealerweise für Energie- und MSR-Themen)
- Hohe soziale Kompetenz und sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift
- Strukturierte, selbstständige, lösungs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes kundenorientiertes und wirtschaftliches Denken
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

## Wir bieten Dir

- Eine spannende Tätigkeit für die Energiewende in einer zukunftssicheren Branche
- Arbeiten in einem internationalen Team mit flachen Hierarchien
- Praxisorientierte Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine attraktive Vergütung mit zusätzlichen Gehaltselementen
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Team- und Sportevents sowie Gesundheitsvorsorge am Arbeitsplatz
- Modernes Büro mit Blick über Berlin auf dem EUREF-Campus (unmittelbare Nähe zur S-Bahn Südkreuz und Schöneberg)

## Bewerbungsprozess

‘Unser zukunftsorientiertes Unternehmen bietet Dir ein vielfältiges Arbeitsumfeld sowie eine Arbeitsatmosphäre, in der Engagement sowie gute Ideen wertgeschätzt werden und eine Kommunikation auf Augenhöhe gepflegt wird. Klingt interessant? Ist es auch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins **über den "Direkt bewerben"-Button**.

Mit der Übersendung der E-Mail-Bewerbung erklärst Du Dich damit einverstanden, dass Deine Daten gemäß gesetzlicher Bestimmungen gespeichert werden dürfen. Wir garantieren Dir, dass Deine Daten ausschließlich intern für Bewerbungszwecke verwendet und keiner anderen Nutzung zugeführt werden. Dabei beachten wir die Vorschriften der EU-Datenschutz-Grundverordnung und des Bundesdatenschutzgesetzes. Weitere Informationen findest Du in unserer Datenschutzerklärung unter **Datenschutz**.

- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Berufserfahrung:** 2 - 3 Jahre

**Stellenanbieter:** ÖKOTEC Energiemanagement GmbH  
10829 Berlin, Deutschland

### Online-Bewerbung:

<https://oekotec-energiemanagement-gmbh.jobs.personio.de/job/1859379?language=de&display=de#apply>

**Ursprünglich veröffentlicht:** 02.04.2025

**greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:** <https://www.greenjobs.de/a100144009>