

(Senior) Key Account Manager*in

Stellenanbieter: Fairtrade Deutschland e.V.

Bei Fairtrade Deutschland setzen wir uns seit über 30 Jahren weltweit durch unsere Initiativen für verantwortungsvolle Geschäftspraktiken, existenzsichernde Einkommen für Bauernfamilien und bessere Behandlung von Arbeitern ein. Unsere Arbeit basiert auf sozialer Gerechtigkeit, bei der die Rechte der Menschen und der Schutz der Umwelt respektiert werden. Der Umsatz von Fairtrade-Produkten stieg 2023 auf rund 2,56 Mrd. Euro – eine Vervierfachung in den letzten 10 Jahren. Verbraucher*innen konnten aus über 8.300 Fairtrade-gesiegelten Produkten im Handel wählen.

Wir suchen eine*n

(Senior) Key Account Manager*in

in Köln, der/die unsere Werte teilt und unser Vertriebsgeschäft mit ausbaut. Die Stelle ist in Vollzeit zu besetzen.

Deine neue Herausforderung

- **Key Account Management:** Du betreust und steuerst unsere strategisch wichtigen Partner im Einzelhandel. Dabei begleitest du sie beim Auf- und Ausbau ihrer Fairtrade-Sortimente und der Integration fairer Handelspraktiken in ihre Lieferkette. Als zentrale Ansprechperson begleitest du sie in Nachhaltigkeitsfragen und Vermarktungsaktivitäten.
- **Marketingaktivitäten & Markenpräsenz:** Du unterstützt unsere Partner bei der Umsetzung geplanter Marketingmaßnahmen und förderst die Nutzung des Fairtrade-Siegels in ihren Kommunikationsstrategien.
- **Beratung:** Du vermittelst unseren Partnern diverse Konzepte und Angebote, mit denen Fairtrade Sie bei der Umsetzung der gesetzlichen Sorgfaltspflichten unterstützen.
- **Repräsentation & Netzwerkarbeit:** Du vertrittst Fairtrade Deutschland auf Messen und Veranstaltungen, knüpfst neue Kontakte und stärkst unser Netzwerk im Handel.
- **Internationale Zusammenarbeit:** Du förderst den Austausch mit anderen Fairtrade-Organisationen durch die Teilnahme an internationalen Meetings und vertrittst dort unsere Position.
- **Marktanalysen & Strategieentwicklung:** Du analysierst Markt- und Wettbewerbsentwicklungen, leitest strategische Maßnahmen ab und setzt diese erfolgreich um.

Bring Deine Stärke ein

- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management im deutschen Retail-Sektor, insbesondere im Umgang mit den Top 5 des Lebensmitteleinzelhandels.



- Erfolgreiche Entwicklung von Handelsbeziehungen und Erfahrung in der Steuerung strategischer Kundenprojekte.
- Starke Kommunikations- und Verhandlungskompetenz sowie ein selbstständiger, zielorientierter Arbeitsstil mit hoher Eigeninitiative und Flexibilität.
- Du bist ein Teamplayer und arbeitest konstruktiv in interdisziplinären Gruppen.
- Sehr gute Englischkenntnisse sowie sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen.
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit.

Womit wir dich überzeugen

- Sinnstiftende Arbeit mit Impact: Bei uns kannst Du einen Unterschied in der Welt bewirken und einen Mehrwert für die Gesellschaft schaffen.
- Dynamisches & internationales Arbeitsumfeld: Enge Zusammenarbeit mit Expert*innen und strategischer Einfluss auf die Fairtrade Entwicklung im Retail.
- Das Team: Wir sind ein quirliges Team aus über 90 realistischen Idealist*innen, mutigen Weltveränder*innen und kreativen Neugestalter*innen, das sich darauf freut, mit Dir die Welt ein Stückchen fairer zu machen.
- Führung, die inspiriert: Bei uns stehen Coaching und Servant Leadership im Mittelpunkt unserer Kultur. Unsere Führungskräfte sind mehr als nur Vorgesetzte– sie sind Mentor*innen, die nicht nur kompetent, sondern auch empathisch und wertschätzend das Wachstum der Mitarbeiter*innen begleiten und unterstützen.
- Work-Life Balance: Uns liegt beides am Herzen: unsere Arbeit, die wir aus Überzeugung tun, und unser Privatleben. Darum pflegen wir eine Work-Life-Balance-Kultur, in der flexibles Arbeiten zu individuellen Arbeitszeiten und hybride Arbeitsmodelle keine Fremdworte sind. Dazu bieten wir 29 Tage Urlaub im Jahr, der nach zwei Jahren auf 30 Tage erhöht wird.

Was ist noch wichtig

Vielfalt wird bei uns großgeschrieben, daher begrüßen wir alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion und Weltanschauung, körperlicher Beeinträchtigung, Alter sowie sexueller Orientierung.

Wir befristen alle neuen Beschäftigungsverhältnisse zunächst auf zwei Jahre. Bei gegenseitigem Interesse an einer Weiterbeschäftigung wird der Vertrag nach den zwei Jahren entfristet.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung.

Nutze hierfür bitte unser Online-Formular auf unserer Webseite oder starte Deine Online-Bewerbung über den "Jetzt bewerben"-Button.

Fairtrade Deutschland e.V.

Web: www.fairtrade-deutschland.de

- **Anstellungsart:** Befristetes Arbeitsverhältnis
- **Arbeitszeit:** Vollzeit

Einsatzort: Köln / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Fairtrade Deutschland e.V.

Maarweg 165
50825 Köln, Deutschland

Online-Bewerbung:

[https://fairtrade.mypersis.de/persis/public?fn=bm.jobs.form&projectID=66943902&configKey=\(BE\(SW50cmFuZXQ\(1&referrer=Intranet&sessionLanguage=950&pd_id=PD_VFhHVHc1dDkwcjN5UzFOWjAwSnZSdz09&_rdf=1](https://fairtrade.mypersis.de/persis/public?fn=bm.jobs.form&projectID=66943902&configKey=(BE(SW50cmFuZXQ(1&referrer=Intranet&sessionLanguage=950&pd_id=PD_VFhHVHc1dDkwcjN5UzFOWjAwSnZSdz09&_rdf=1)

Ursprünglich veröffentlicht: 24.03.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:

<https://www.greenjobs.de/angebote/index.html?id=100143779&anz=html>