

Business Development Manager*in

Stellenanbieter: Sympatex Technologies GmbH

Werde Teil unseres Teams und transformiere mit uns die Textil- und Outdoor-Industrie.

Sympatex ist eine Ingredient Brand (Engl.: Zutat). Eine Zutat wird hinzugefügt, um Dinge zu verändern. Gleichzeitig entfaltet sich die beabsichtigte Harmonie von Zutaten erst nach ihrer gemeinsamen Verarbeitung. Genau das ist unser Ziel: Veränderung durch Kollaboration. Unser vielseitiges Team fördert branchenweite Kooperation und einen offenen Dialog, um diese notwendige Transformation zu initiieren. Gemeinsam werden wir den Textilkreislauf schließen und nur minimal Spuren auf unserem Planeten hinterlassen.

Du hast bei Sympatex jeden Tag die Chance, das Skript neu zu schreiben. Du kannst Teil positiven Umdenkens sein und deiner persönlichen Mission nachgehen. Fordere gemeinsam mit uns den Status-Quo der Industrie heraus und kreiere Produkte, die wir brauchen und mit deren Spuren unser Planet zurechtkommt.

So trägst du zum Erfolg bei

Als Business Development Manager:in bist du für dein eigenes Vertriebsgebiet selbst verantwortlich. Du betreust und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen und baust die Zusammenarbeit mit strategischen Kunden aus. Durch deine Kundennähe kennst du den Markt und kannst in allen Bereichen von Sympatex dafür sorgen, dass wir uns als Unternehmen hochprofessionell weiterentwickeln. Deine Hauptaufgaben sind:

- Du hast einen Macher-Instinkt sowie Enthusiasmus für den Vertrieb und repräsentierst Sympatex im Markt.
- Durch dein Netzwerk an Branchenkontakten bist du frühzeitig über aufkommende Änderungen und Chancen informiert, so dass wir uns diesen stellen können.
- Du hast ein Gespür für die kommenden Anforderungen des Marktes und gibst diese an unsere Techniker weiter, um immer innovative Produkte anbieten zu können.
- Du fasst eigenständig bei potenziellen Kunden nach, stellst den Verkaufsabschluss sicher und unterstützt Customer Service & Order Management bei der Abwicklung.
- Du bist maßgeblich verantwortlich für unseren Umsatz.
- Du trackst regelmäßig dein Sales Reporting und den Forecast.
- Du arbeitest eng mit Customer Service & Order Management, Einkauf/Disposition, Entwicklung, PM, Technischen Support, Qualitätssicherung und Marketing/PR zusammen.

Das solltest du mitbringen

- Du bist ein strategischer und disruptiver Denker mit Geschäftssinn.
- Du hast "Gewinner-Mentalität". Du gibst bei einem "Nein" nicht auf, weil du die

Herausforderung genießt und motiviert bist, nachhaltige Produkte zu verkaufen.

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung und bereits Erfahrungen im Vertrieb/Sales oder Inside Sales.
- Du hast Spaß am Vertrieb, Verhandlungsgeschick und Verkaufstalent sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Beharrlichkeit.
- Du bist kreativ und arbeitest selbständig, lösungsorientiert, zielstrebig und zuverlässig.
- Du hast Freude am Reisen (ca. 50-60% deiner Arbeitszeit).

Benefits

- Eine gesicherte, unbefristete Anstellung in einem langjährig etablierten, nachhaltigen und expansiven Unternehmen
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung, Zuschuss zum JobRad und Übernahme des DeutschlandTickets
- 30 Urlaubstage, Möglichkeit zu Homeoffice (60 % der Arbeitszeit) und flexible Arbeitszeiten, Sabbatical, Employee Assistance Program von INSITE
- Internationales Arbeitsumfeld mit Start-Up Mentalität und agile Organisationsstruktur mit eigenverantwortlicher Arbeitsweise
- Wertschätzendes Arbeitsumfeld und transparente Kommunikation auf Augenhöhe
- Sorgfältige Einarbeitung und die Möglichkeit zur regelmäßigen Weiterbildung
- Moderner Arbeitsplatz zur persönlichen Gestaltung in einem geräumigen, hellen Büro
- Technische Ausstattung auf dem neuesten Stand, Getränke frei, Teeküche zur Selbstverpflegung, Pausenbereich, Teamevents, Mitarbeiterrabatte und weitere Annehmlichkeiten * Bewusste Work-Life-Balance, z.B. durch Yoga-Kurs, Laufgruppen
- Sehr gute Erreichbarkeit durch verkehrsgünstige Lage in unmittelbarer Nähe zum Englischen Garten, Anbindung ans öffentliche Verkehrsnetz, Radwege und Betriebsparkplatz

Bewerbungsprozess

Bist du bereit die Erfolgsstory der Textil- und Outdoor-Industrie umzuschreiben? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung per Email

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Flexibel

Einsatzort: München / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Sympatex Technologies GmbH
FeringasträÙe 7A
85774 Unterföhring, Deutschland

Ansprechpartner: HR, Manja Maronek

Online-Bewerbung: jointheteam@sympatex.com

Ursprünglich veröffentlicht: 21.03.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100143716>