

GOLDBECK

Vertriebsmanager / Sales Manager (m/w/d) gewerbliche Photovoltaik-Anlagen



Jetzt bewerben



📍 Ort: Mannheim/Hirschberg a. d. Bergstraße
oder Bielefeld

Job-ID: 9362

Aufgaben

- **Kundenberatung und -betreuung:** Aufbau und Pflege von langfristigen Beziehungen zu gewerblichen Kunden, inklusive individueller Beratung zur Planung, Konzeptionierung und Umsetzung von Photovoltaik-Projekten in Zusammenarbeit mit der Fachplanung
- **Akquise:** Identifizierung und Ansprache von potenziellen Neukunden und Partnerunternehmen
- **Angebotserstellung:** Durchführung der kunden- und projektbezogenen Bedarfs- und Kostenermittlung inklusive technischer Klärung sowie Präsentation und Verhandlung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- **Projektmanagement:** projektbezogene Steuerung des interdisziplinären Teams in der Konzeptions- / Kalkulations- / Vertrags- und Verhandlungsphase sowie vertriebliche Begleitung der akquirierten Projekte in der Bauphase
- **Marktanalyse:** Beobachtung von Markttrends und Wettbewerbern, um den Vertrieb kontinuierlich zu optimieren
- **Zusammenarbeit:** enge Abstimmung mit internen Projektbeteiligten, um eine reibungslose Umsetzung der Projekte sicherzustellen

Profil

- Berufserfahrung im Bereich industrieller / gewerblicher Photovoltaik-Anlagen zwingend erforderlich
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im PV-Bereich
- Kenntnisse / Netzwerk aus der Bau- und Immobilienbranche von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse (mind. C1)
- Bereitschaft zur projektbezogenen Reisetätigkeit
- Kommunikationsstärke und ausgeprägte Beratungskompetenz

- Strukturierte sowie selbstständige Arbeitsweise

Wir gestalten die Lebensräume der Zukunft. Mit:

Menschlichkeit, Vertrauen, Verantwortung, Leistung und Pioniergeist

Wir bieten **mehr als 35 attraktive Benefits** aus den Kategorien:



Vergütung & Prämien:

Jährlicher Inflationsausgleich & Gewinnbonus, Unternehmensanteile, Jobticket / Fahrtkostenzuschuss, Altersversorgung, Corporate Benefits, Vermögenswirksame Leistungen, Mitarbeitende werben Mitarbeitende



Urlaub & Flexibilität:

32 Urlaubstage, Mobiles Arbeiten, Arbeitszeitanpassung, Sabbatical, Altersteilzeit



Familie & Beruf:

Kinderbetreuung, Betreuungskostenzuschuss, Familien- und Angehörigenunterstützung



Gesundheit & Nachhaltigkeit:

JobRad-Leasing, Betriebliches Gesundheitsmanagement, Sportangebote vor Ort, Firmenfitness URBAN SPORTS CLUB, Vorsorge und Zusatzangebote



Onboarding & Karriere:

Einarbeitungsprogramm, Weiterbildung mit über 900 Trainings und Seminaren der GOLDBECK-Academy, Förderung von Karrierewegen, Frauennetzwerk GOLDBECKwomen, Auslandsentsendungen

Bitte beachten, dass die Benefits von Standort und Position abhängig sind.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 12.500 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Photovoltaik und Systembau – für uns kein Widerspruch, sondern gelebte Realität.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir Macher:innen, die Lust darauf haben, ihr Wissen mit interdisziplinären Projektteams zu teilen.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Uhl.

GOLDBECK Facility Services GmbH
Solar & Energy
Ummelner Straße 4-6, 33649
Bielefeld
Tel. +49 521 9488 3013



Jetzt bewerben



www.goldbeck.de/karriere

GOLDBECK Imagefilm - building excellence

