



Account Executive / Sales Manager:in SaaS Dekarbonisierung Lieferkette

 Berlin

- Angestellte/r
- Vertrieb und Verkauf

80% der CO₂-Emissionen von Unternehmen liegen in ihrer Lieferkette - aber Lieferketten sind komplex, es fehlt Transparenz. ctrl+s bietet Unternehmen den shortcut in die Lieferkette: Mit unserem statistischen Modell berechnen wir blitzschnell die CO₂-Baseline. Unsere Lieferanten-Engagement-Plattform ermöglicht dann die effiziente Minderung. Dabei ist unser Anspruch: WeTalkNumbers - belastbare Daten, echte Minderungen, no bullshit.

Dabei benötigen wir deine Hilfe: Als Account Executive unterstützt du unser Sales-Team, unsere Lösungen breiter und intensiver zu vermarkten. Mit gutem Gespür für die Anforderungen unterschiedlicher Nutzergruppen und Vertriebserfahrung steuerst du die Deals bis zum erfolgreichen Abschluss.

Aufgaben

- Du **akquirierst** neue Kunden und entwickelst langfristige Geschäftsbeziehungen
- Du vertrittst ctrl+s im **Ausschreibungsprozess**, indem du auf RFQs mit klaren Angeboten antwortest

- Du **verhandelst** Verträge mit Kunden und Partnern bis zum erfolgreichen Abschluss
- Du **koordinierst** unsere **Vertriebspartner** wie Beratungsunternehmen und andere IT-Lösungsanbieter
- Du unterstützt uns bei der **Optimierung** unserer internen Verkaufsprozesse und Lösungen, insbesondere in **HubSpot**

Qualifikation

- 2 bis 4 Jahre relevante Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen IT oder Service B2B-Produkten
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (gerne Hubspot)
- Interesse an oder gerne auch Erfahrung mit Nachhaltigkeitsthemen und CO2-Management
- Verständnis für Managementprozesse in Großunternehmen
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch - schriftlich und mündlich
- Eigeninitiative - du erkennst selbstständig Vertriebsoptionen und treibst diese kreativ und lösungsorientiert voran
- Keine Hemmungen, zum Hörer zu greifen
- Du punktest mit deinen Kommunikations- und Präsentationsskills und bindest Kolleg:innen verschiedener Teams und Kund:innen in deine Arbeitsprozesse ein
- Spaß an der Arbeit in einem erfolgreichen und dynamischen Startup-Umfeld

Benefits

Wir bieten dir:

- Die Gewissheit, Produkte anzubieten, die Unternehmen wirklich brauchen, wenn sie die Herausforderungen des Klimawandels ernstnehmen
- Gestaltungsspielraum in einem jungen Unternehmen, das deine Perspektive schätzt
- Vielfältige Aufgaben, die dich nicht auf **eine** deiner Fähigkeiten beschränken
- Gelegenheit, deinen Horizont in Sachen Nachhaltigkeit zu erweitern
- Kund:innen, die wirklich einen Unterschied machen, weil sie einen großen Hebel haben, CO2 zu sparen – wie z.B. Siemens, Bosch, Bayer, EY und Capgemini

- Gelegenheit, an internationalen Konferenzen teilzunehmen

Gestalte gemeinsam mit uns ctrl+s!

Wir suchen ab sofort und freuen uns auf deine Bewerbung **bis zum 15.04.** unter Nennung Deiner Gehaltserwartung (fix und variabel) und frühestmöglichem Startdatum.

ctrl+s GmbH

- 1-10 Mitarbeitende
- Technologie, Information und Internet

We already experience the effects of global warming on our planet. For businesses to meet their responsibilities, compete internationally and comply with new international regulations, they must accomplish a great deal in a short period of time. But the biggest share of their emissions arises somewhere along their supply chain and businesses as well as their consultants invest a lot of time and resources into tedious data hunts. We provide quick, robust and actionable data – offering them what they need to do their best work.

Jetzt bewerben