



Karina, IT

Freiraum

für mein Team und mich.

#EnergieZukunft

Willkommen im Team der **rhenag Rheinische Energie AG**. 1872 in Köln gegründet, stehen wir den Menschen und Unternehmen in unserer Region als eines der ältesten deutschen Versorgungsunternehmen partnerschaftlich zur Seite. Doch längst sind wir kein typischer Regionalversorger mehr, der „nur“ dafür sorgt, dass zuverlässig Strom, Gas und Wasser fließt. Wir beraten außerdem als Kooperationspartner Stadtwerke in ganz Deutschland und sind einer der größten Softwareanbieter der deutschen Energiebranche. Wir stehen ein für zukunftssichere Arbeitsplätze, sinnstiftende Tätigkeiten im Dienst der Gesellschaft und ein tolles Betriebsklima – für Menschen, die „einfach einen guten Job machen wollen“.

Du möchtest dazugehören? Dann werde Teil unseres Teams als

Key Account Manager Energiewirtschaft (m/w/d)

Vollzeit | Unbefristet | 50968 Köln

Hier zählt deine Energie

Unser Vertriebsaußendienst spielt eine zentrale Rolle für den Erfolg und das Wachstum der rhenag. Ein motiviertes Team bildet die treibende Kraft hinter der Entwicklung und Pflege unserer wichtigsten Geschäftsbeziehungen – denn wir sind der Partner aus der Praxis für die Praxis. Zu unseren Auftraggebern gehören Energieversorger, Stadtwerke und Netzbetreiber in ganz Deutschland.

Mit deinem Engagement bringst du unsere Expertise in Einklang mit den individuellen Anforderungen unserer Kunden, erkennst Chancen und erschließt neue Geschäftsmöglichkeiten, um unsere Marktführung nachhaltig weiter zu stärken. Deine Verantwortung reicht von der Angebotsverhandlung bis zur strategischen Kundenbetreuung - dabei bist du das Bindeglied zwischen den Kunden und unseren Fachbereichen. Der Aufbau vertrauensvoller Beziehungen und die wertschätzende Kundenbindung sind für dich eine Leidenschaft. Gemeinsam setzen wir neue Maßstäbe für exzellenten Kundenservice!

Das erwartet dich

- **Kundenorientierte Betreuung (B2B) und Weiterentwicklung:** Du übernimmst die Verantwortung für die Umsatzplanung und

Das bringst du mit

- **Abgeschlossenes Studium:** Du hast ein Studium der Wirtschaftswissenschaften oder des Ingenieurwesens erfolgreich abgeschlossen oder bringst eine vergleichbare Qualifikation mit.



-überwachung sowie die langfristige Betreuung
Bestandskunden.
winnst aktiv
Neukunden und übernahm die Kalkulation,
Erstellung und Verhandlung von Angeboten.

rhenag
EnergieZukunft. Seit 1872.

- **Marktanalyse und Wettbewerbsbeobachtung:** Du beobachtest den Markt und führst Wettbewerbsanalysen durch, um potenzielle Geschäftschancen zu identifizieren und unsere Marktposition weiter auszubauen.
- **Projektarbeit:** Du arbeitest eng mit unseren Fachbereichen zusammen, um Ressourcen optimal abzustimmen, Dienstleistungsprodukte weiterzuentwickeln und Ausschreibungen erfolgreich zu bearbeiten.
- **Schnittstelle zwischen Kunden und Fachbereichen:** Du agierst als zentrale Ansprechperson für unsere Kunden und vermittelst zwischen deren Anforderungen und den internen Fachbereichen.

- **Berufserfahrung in der Energiebranche:** Du bringst Berufserfahrungen in der Energiewirtschaft mit und bist mit den spezifischen Anforderungen der Branche vertraut.
- **Kommunikations- und Beratungskompetenz:** Deine starken Kommunikations- und Kontaktfähigkeiten sowie dein qualitativer Beratungsansatz ermöglichen dir, Vertriebsbeziehungen zu stärken und Vertriebsstrategien erfolgreich umzusetzen.
- **Analytische Fähigkeiten:** Du arbeitest strukturiert, denkst unternehmerisch und verfügst über eine hohe Leistungsbereitschaft.
- **Technische Affinität:** Ein sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen (insbesondere PowerPoint, Excel und Word) rundet dein Profil ab.

Für dich. Von uns. Zum Wohlfühlen.

- **Vertrauensarbeitszeit**
Dein Leben, deine Zeit: Wir ermöglichen dir flexible, gleitende Arbeitszeiten und individuelle Teilzeitleösungen, die zu deinem Leben passen.
- **Mobiles Arbeiten**
Damit dein Job und andere Verpflichtungen gut zusammenpassen: Arbeite dort, wo es für dich passt – im Home-Office, im Café oder im Büro.
- **Urlaub**
Karneval, Weihnachten, Silvester: Feiere die Feste einfach, wie sie fallen. Das geht besonders gut mit insgesamt 30 Urlaubstagen und 4 Brauchtumstagen.
- **Entwicklungsmöglichkeiten**
Lebenslanges Lernen: Wir bilden dich persönlich und fachlich weiter – ohne begrenzendes Budget. So kannst du deine Fähigkeiten vertiefen.
- **Zuschüsse**
Finanzielle Unterstützung: Wir bieten dir eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen.
- **Mitarbeiterrabatte**
Günstig shoppen: Profitiere von vielen Vergünstigungen bei regionalen und überregionalen Shops und Marken.
- **Fitnessangebote**
Für deine Gesundheit: Bei uns gibt es viele Angebote wie Gesundheitstage und die Möglichkeit, auf unsere Kosten beim Urban Sports Club zu trainieren.
- **Familienangebote**
Weil Familien Unterstützung verdienen: Bei rhenag gibt es ein Eltern-Kind-Büro, Ferienbetreuung und weitere Angebote für Kinder und Familien.

Eintritt in die Arbeit bei rhenag

„Für mich ist es mir total wichtig, Teil eines Teams zu sein, in dem sich alle aufeinander verlassen können. Ich liebe den Austausch und das tolle Arbeitsklima! Die Hierarchien sind flach, das Geschäft ist vielseitig und meine Arbeit kann ich selbst strukturieren und gestalten. Ich bin froh, seit 15 Jahren Teil der rhenag-Familie zu sein.“

Karina



Und jetzt kommst du – hinein in ein Unternehmen, in dem Respekt, Ehrlichkeit, Verlässlichkeit und Zusammenarbeit gelebt werden – jeden Tag!

Willst du Teil unseres Teams werden und die Energiebranche mit kreativen und innovativen Ideen mitgestalten? Dann freuen wir uns auf deine Online-Bewerbung inklusive deines Gehaltswunsches und deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

[Bewerben!](#)

Du hast Fragen oder möchtest dich mit uns austauschen? Melde dich gerne bei unserem Recruiting-Team.

So erreichst du uns: 0221-93731-105.

rhenag Rheinische Energie AG

Personalmanagement
Bayenthalgürtel 9, 50968 Köln
bewerbungen@rhenag.de

Wir freuen uns auf dich!

Alles über uns findest du hier: www.rhenag.de

