

Freier Handelsvertreter (m/w/d) - Agri-PV & Flächenakquise für die Energiezukunft in NRW & RLP

Stellenanbieter: Ylektra GmbH

Du willst richtig durchstarten? Hier ist Deine Chance!

Stell Dir vor, Du bist Pionier einer neuen Ära der erneuerbaren Energien – mit voller Flexibilität, ohne Einkommensgrenzen und mit einem absolut innovativen Produkt.

Willkommen bei der Ylektra GmbH! Wir revolutionieren den Energiemarkt mit Agri-Photovoltaik (Agri-PV), PV-Freiflächenanlagen und Batteriesystemen und suchen Handelsvertreter (m/w/d), die uns dabei unterstützen, die besten Flächen zu sichern und Landwirte, Unternehmen sowie Kommunen für unsere nachhaltigen Energielösungen zu begeistern.

Über Ylektra – Mehr als nur ein Unternehmen!

Wir sind nicht nur ein Anbieter nachhaltiger Energielösungen – wir sind die Treiber der Energiewende. Mit einem klaren Fokus auf Hybridlösungen aus Photovoltaik, Speichersystemen und Agri-PV denken wir Energie neu: dezentral, effizient und nachhaltig. Unsere Projekte verbinden modernste Technologie mit wirtschaftlichem Nutzen und ökologischer Verantwortung – eine Kombination, die den Markt revolutioniert.

Unser interdisziplinäres Team besteht aus Machern, Visionären und Strategen – gemeinsam arbeiten wir an der nächsten Generation der erneuerbaren Energien. Wer mit uns arbeitet, gestaltet nicht nur seine eigene Erfolgsgeschichte, sondern bringt aktiv den Wandel hin zu einer unabhängigen und grünen Energiezukunft voran. Sei Teil dieses Wandels – mit Ylektra!

Was erwartet Dich?

? Attraktive, ungedeckelte Provision – Dein Verdienst wächst mit Deinem Erfolg – kein Deckel, keine Grenzen!

? Volle Flexibilität – Du entscheidest, wann und wie Du arbeitest

? Innovatives Marktsegment – Sei Vorreiter in einem schnell wachsenden Bereich mit enormem Zukunftspotenzial

? Beste Unterstützung – Du bekommst professionelle Schulungen, starke Tools und unser Expertenwissen an die Hand

? Dein Beitrag zur Energiewende – Arbeite an nachhaltigen Projekten, die echten Impact haben

Deine Mission:

- Jäger des perfekten Standorts – Du identifizierst und sicherst attraktive Flächen für Agri-PV-, PV-Freiflächen- und Batteriesystem-Projekte
- Networking auf höchstem Level – Du baust Kontakte zu Landwirten, Unternehmen und Kommunen auf und machst sie zu Partnern
- Verhandlungsprofi – Du überzeugst Eigentümer von den wirtschaftlichen und ökologischen Vorteilen unserer Lösungen
- Standortscout mit Vision – Du analysierst Flächen, bewertest ihr Potenzial und bringst Deine Einschätzungen ins Team ein
- Dein eigenes Business, Deine Regeln – Du hast freie Hand, um Strategien zu entwickeln und Deinen Erfolg zu maximieren

Das bringst Du mit:

? Vertrieb ist Dein Element – Du bist ein geborener Verkäufer mit Leidenschaft für Networking und Verhandlungen

? Hunter-Mentalität – Du liebst es, neue Chancen zu entdecken und gewinnbringend zu nutzen

? Erfahrung in der Immobilien-, Agrar- oder Energiebranche? Perfekt – aber nicht zwingend erforderlich!

? Kommunikationsstärke – Du kannst Menschen begeistern, überzeugen und langfristige Beziehungen aufbauen

? Selbstständigkeit & Eigeninitiative – Du möchtest unternehmerisch arbeiten und Dein Einkommen selbst bestimmen

? Reisebereitschaft – Du bist mobil, flexibel und bereit, Dein Netzwerk aktiv auszubauen

Bereit, Dein volles Potenzial auszuschöpfen?

Dann lass uns reden! Wir freuen uns auf Deine Kontaktaufnahme und darauf, gemeinsam die Energiezukunft zu gestalten!

Stellenanbieter: Ylektra GmbH
Industriestr 161,
50999 Köln, Deutschland

WWW: <http://ylektra.com>

E-Mail: info@ylektra.com

Ursprünglich veröffentlicht: 06.03.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100143280>