

Consultant (gn) Circular Polymers

Stellenanbieter: HolyPoly GmbH

Als Consultant Circular Polymers bringst du die Kreislaufwirtschaft von den Post-Its in die Wirklichkeit. Hier werden nette Ideen konfrontiert mit harten Zahlen und komplexen Lieferketten. Deine Challenge ist es, Rezyklate zu finden, zu beschaffen und zu entwickeln, die in Qualität, Verfügbarkeit und Preis den Anforderungen unserer Kunden in der Serie entsprechen. Doch Anforderungen zu erreichen heißt noch lange nicht, final zu überzeugen. Die Zweifler auf Kundenseite sind langjährige Qualitätssicherer, spitzfindige Einkäufer und kurzweilige CEOs. Daher musst du sowohl die technischen Fragen bis ins Detail verstehen als auch die Bedeutung für das Business unserer Kunden erkennen und gestalten – und das im schnellen Wechsel: Zoom-in, zoom-out. Du erarbeitest und verkaufst komplexe, langfristige Strategien und steuerst die Umsetzung des schwer vorhersehbaren und manchmal widersprüchlichen Entwicklungsalltags. Dafür solltest du nicht nur ausgezeichnete:r Berater:in sein, sondern auch strategische:r Projektmanager:in und erfahrene:r Ingenieur:in.

Aufgaben

- **Kundenverständnis & Strategie:** Du verstehst es, die Anforderungen unseres Kunden an das Material hinsichtlich Qualität, Menge und Preis herauszuarbeiten. Du kennst die Herausforderungen, diese Anforderungen im aktuellen und zukünftigen Kunststoffmarkt zu erreichen. Du weißt um die Tücken von Rezyklat im Sourcing und in der Anwendung. Mit diesem Wissen überlegst du die besten Ansätze, um mit dem Projekt einen profunden Wettbewerbsvorteil für unseren Kunden zu erreichen.
- **Marktrecherche & Sourcing:** Gemeinsam mit deinem Team durchkämmt ihr systematisch das Angebot, sichert euch Quellen und entwickelt bei Bedarf ganz neue Abfallströme. Du führst durch den Rechercheprozess, indem du Annahmen definierst, blinde Flecken aufdeckst, Ergebnisse synthetisierst und neue Prioritäten setzt.
- **Recyclingprozess- & Rezepturentwicklung:** Gemeinsam mit der leitenden Materialingenieur:in testet und entwickelt ihr die verschiedenen Materialien gegen die Kunden-Anforderungen. Dazu gehört der Recyclingprozess genauso wie die Formulierung. Ihr bemustert das Material in Prüfkörpern und im Serienwerkzeug unserer Kunden. Während der Ingenieur primär aus der technischen Perspektive auf die Herausforderung blickt, bewertest du die Ergebnisse aus kommerzieller und strategischer Perspektive und ordnest sie für Nicht-Techniker beim Kunden ein.
- **Preiskalkulation & Business Case:** Unter Berücksichtigung der Business-Ziele unseres Kunden, der erforderlichen Entwicklungsaufwendungen, der wichtigsten Trends, Chancen und Risiken entwirfst du verschiedene Szenarien (Lieferkette, Rezeptur, Ramp-up, ...). Aus der Verfügbarkeit am Markt, dem nötigen Aufbereitungsprozess und der Annahme zukünftiger Entwicklungen berechnest du den erwarteten Serien-Preis der in Frage kommenden Compounds. Für jedes relevante Szenario rechnest du den Business Case und unterlegst ihn mit den notwendigen Argumenten.
- **Serien-Fertigung & Skalierung:** Du denkst Themen wie Werkzeugauslegung und



Fertigungsprozess von Anfang an mit, berätst unseren Kunden dazu und sorgst so dafür, dass auch vonseiten Produktentwicklung und Produktion so viel wie möglich getan wird, um den Rezyklatanteil erhöhen zu können. Auch über die Materialfreigabe hinaus bist du später an der Skalierung beteiligt und unterstützt die Serienmateriallieferanten dabei, die gleichbleibend hohe Qualität des Materials und seine zuverlässige Verfügbarkeit in den geforderten Mengen zu sichern.

- **Positionierung & Produktmanagement:** Zusammen mit Marketingstrategen schaut ihr euch den Markt unseres Kunden genau an, berätet zur Auswahl der richtigen Produkte im Portfolio und zur Positionierung der nachhaltigeren Versionen. Außerdem versteht ihr es, zu definieren, welche Marketing Kommunikation nötig sein wird, um am Markt Erfolg zu haben und compliant zu sein, inkl. Nachhaltigkeits-Bewertung und Zertifizierung.
- **Workshop Design & Leitung:** An größeren Projektmeilensteinen nutzt du Workshops, um die Perspektive verschiedener Stakeholder an einem Tisch transparent zu machen, Vertrauen aufzubauen und die Grundlage für die gemeinsame Arbeit in der nächsten Phase zu schaffen. Hier werden Standpunkte und Erfahrungen abgeglichen, Widersprüche aufgedeckt, Prioritäten abgeleitet und nächste Schritte vereinbart. Die Workshops werden von dir entwickelt, moderiert und dokumentiert.
- **Reports & Proposals:** Die (Zwischen-)Ergebnisse eurer Arbeit synthetisiert du in hochwertigen Berichten und Präsentationen, die die Komplexität handlenbar machen und für verschiedene Anspruchsgruppen das Wesentliche kommunizieren – vom niedrigsten Werkstofftechniker bis hin zum Vorstand einiger der größten Konzerne der Welt. Darin machst du klar, dass du Ausgangslage und Zielsetzung in der vollen Interdisziplinarität verstanden hast und zeigst plausible Wege der Lösungsfindung auf. Diese unterlegst du mit detaillierter operativer Planung, kalkulierst die Kosten und schreibst dem Kunden ein facettenreiches Angebot, das du in allen Flughöhen durchdringst und pitchen kannst.
- **Budgetverantwortung:** Du bist verantwortlich für Projektvolumina von 200 TEUR bis 2,5 MEUR mit einer Projektdauer von 6 - 24 Monaten sowie die Erreichung der Margeziele von HolyPoly.
- **Interdisziplinäre Teamleitung:** Du briefst und koordinierst ein multiprofessionelles Projektteam aus 3-7 Personen und organisierst die Zusammenarbeit, um sicherzustellen, dass alle das gleiche Verständnis haben, effektiv vorankommen und routiniert Verbesserungen vorgenommen werden.
- **Kommunikation entlang der Lieferkette:** Als Schnittstelle zwischen Kunden (hauptsächlich internationale Konzerne), internem Team und Zulieferern (u.a. Recyclingindustrie, Compoundeure, Masterbatcher, Prüfhäuser, Entsorger, Logistikunternehmen und Agenturen) sicherst du ab, dass alle in die richtige Richtung arbeiten und übersetzt bei Bedarf.
- **Stakeholder Management:** Du hast die Stakeholder unseres Kunden im Blick, kennst ihre Perspektive, Motivation, Argumente oder Bedenken und entwickelst gezielte Ansätze, um produktiv damit umzugehen. Dabei ist vor allem die Entscheidungsstruktur zentral: Du weißt, wer das letzte Wort hat und wie sich das nötige interne Momentum beim Kunden aufbauen lässt, um voranzukommen.
- **Account Management:** Du bist die erste Ansprechperson für unseren Kunden. Als Problemlöser mit Überblick und tiefem Sachverstand arbeitest Du eng mit ihm

zusammen und nimmst seine Anliegen zuverlässig in die Hand. Gleichzeitig hältst du aber auch Budgets und den vereinbarten Projektrahmen im Blick und weißt, wann was wie zu eskalieren ist, damit unsere Geschäftsbeziehung auf gesunden Beinen steht.

Anforderungen

- Du hast ein abgeschlossenes Ingenieurstudium im Kunststoffbereich.
- Du hast mindestens 2 Jahre Erfahrung in der Leitung von Entwicklungsprojekten im Kunststoff-Bereich, z.B. Materialentwicklung oder Produktentwicklung bis in die Serie).
- Du hast mindestens 2 Jahre Erfahrung mit recycelten Kunststoffen.
- Du hast mindestens 2 Jahre Erfahrung in der Unternehmensberatung für externe Kunden.
- Du hast 2 Jahre Erfahrung im Materialeinkauf, Handel oder Kunststoffmarkt.
- Das Spiel von Konzern-Innenpolitik ist dir vertraut, du kennst das Handwerkszeug, um es zum Erfolg zu führen und du hast Spaß daran.
- Du hast verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift.

Bewerbungsprozess

Alles zu HolyPoly und unserem Bewerbungsprozess findest du auf unserer Karriereseite unter:
<https://holypoly.co/de/talents>

Bewirb dich mit einem Lebenslauf und Videoclip, am besten auch direkt über unser Formular:
<https://holypoly.co/de/talents#form>

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Berufserfahrung:** > 5 Jahre

Einsatzort: 45 Herten / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: HolyPoly GmbH
Jagdweg 15
01159 Dresden, Deutschland

Ansprechpartner: Johanna Bialek
Telefon: 0163 600 841 9
E-Mail: johanna.bialek@holypoly.co

Online-Bewerbung: <https://holypoly.co/talents#form>

Ursprünglich veröffentlicht: 04.03.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots: <https://www.greenjobs.de/a100143142>