AUSSENDIENSTMITARBEITER VERTRIEB (W/M/D)

Dresden

Vertrieb, Key Accounting

Berufserfahrung

ÜBER UNS:

Eine 100 % grüne und zuverlässige Energieversorgung – dieses Ziel haben wir seit über 25 Jahren fest im Blick. VSB ist entschlossen, nachhaltige Energielösungen zu entwickeln, die es uns ermöglichen, auch künftigen Generationen eine lebenswerte Welt zu hinterlassen. Mehr als 500 Mitarbeitende an 21 Standorten in ganz Europa arbeiten dafür über viele spannende Bereiche hinweg Hand in Hand. Nur dank ihnen kommen wir unseren ehrgeizigen Zielen jeden Tag ein Stück näher. Und gemeinsam mit der kontinuierlich steigenden Bedeutung der Erneuerbaren Energien für eine nachhaltige Energieversorgung, wachsen auch wir als Unternehmen stetig weiter.
Werde auch Du Teil unseres Teams und lass uns gemeinsam die Erneuerbaren Energien voranbringen!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Region Sachsen:

AUSSENDIENSTMITARBEITER VERTRIEB (W/M/D)

WELCHE AUFGABEN ERWARTEN DICH:

Als Projektentwickler im Außendienst übernimmst du für die Region Sachsen folgende Tätigkeiten:

- Recherche und Beschaffung von Flur- und Katasterkarten, topographischen Karten sowie Eigentümerdaten
- Pflege bzw. Dokumentation der relevanten Daten
- Kontaktaufbau und -pflege mit Grundstückseigentümern und Kommunen als erster Ansprechpartner vor Ort
- Teilnahme an Projektpräsentationen im Rahmen von Eigentümerversammlungen
- Verhandlung und Abschluss der benötigten privatrechtlichen Grundstücksverträge sowie Abschluss städtebaulicher und sonstiger Verträge
- Netzwerkarbeit in der zugeordneten Region inklusive der Teilnahme an Informationsveranstaltungen, Gemeinderatssitzungen und Messen
- Besichtigung, Dokumentation und Bewertung potentieller Erneuerbare Energien-Standorte
- Fortlaufende Involvierung bei der Flächensicherung auch in späteren Projektphasen

WELCHE VORAUSSETZUNGEN BRINGST DU MIT:

- Abgeschlossene Ausbildung bzw. mehrjährige praktische Erfahrung mit Fokus auf Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes empathisches Gespür für Deinen Gegenüber verbunden mit einer großen Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Gutes Verständnis für vertragliche Zusammenhänge und idealerweise erste Kenntnisse im Grundstücksrecht
- Fließende Deutschkenntnisse, um eine reibungslose Kommunikation mit allen Stakeholdern im Rahmen des komplexen Projektgeschäftes zu gewährleisten
- Reisebereitschaft sowie ein Führerschein der Klasse B

WIR BIETEN DIR:

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub

- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten inkl. Zuschuss zur Ausstattung
- Attraktive Bonusmodelle im Innen- wie Außendienst
- Monatlicher Zuschuss zu den Kinderbetreuungskosten von bis zu 100 Euro pro Kind
- Förderung nachhaltiger Mobilität mit dem JobRad
- Wahlmöglichkeit zwischen TicketPlusCard, D-Ticket und EGYM Wellpass in unserem Cafeteria-System
- Spannende Entwicklungschancen durch internationales Wachstum
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre und kollegiales Miteinander
- Bereichsübergreifende und internationale Projekt- und Teamarbeit

BEI FRAGEN:

Stephanie Knospe | Senior Professional Global Talent Acquisition | VSB Neue Energien Deutschland GmbH
Tel. +49 351 21183 400 | growtogether@vsbgroup.energy