

Account Manager*in Erneuerbare Energien

Stellenanbieter: Klimainvest Green Concepts GmbH

Hast du Lust, unser großartiges und erfolgreiches Team dabei zu unterstützen, die Energiewende und den Klimaschutz insbesondere in Deutschland voranzutreiben? Dann herzlich willkommen bei der Klimainvest Green Concepts GmbH! Seit 2009 versorgen wir Energieversorger und Stadtwerke in Deutschland mit Ökostrom und Ökogas und unterstützen bei der Kompensation noch nicht vermeidbarer CO₂-Emissionen. Mit unserem Know-how und unserer Expertise ebnen wir unseren Kund:innen den Weg zu mehr Klimaschutz und Nachhaltigkeit.

Verstärke unser engagiertes Team in der Hafencity in Hamburg, bring deine Ideen und dein Wissen ein und mach dich mit uns für eine nachhaltige, grüne Zukunft stark – als

Account Manager:in für erneuerbare Energien und Klimaschutz (m/w/d)

Damit setzt du nachhaltig Zeichen

- Du berätst unsere Kund:innen individuell bei sämtlichen Fragen zu Nachhaltigkeit, Aspekten des Klimaschutzes und Energiewirtschaft.
- Im Account Management übernimmst du das Konzipieren und Verhandeln von Verträgen bis zum Abschluss.
- Du pflegst Kunden- und Marktdaten sorgfältig und ziehst hieraus Impulse für neue Geschäftsfelder, Produkte und Aufträge.
- Du führst Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in der Energiebranche durch und baust auf Grundlage dieser Erkenntnisse unseren Kund:innenstamm weiter aus.
- Mithilfe deines professionellen und charmanten Auftretens und einen ausgeprägten Service- und Dienstleistungscharakter unterstützt du unser Sales-Team bei der Gewinnung neuer Klimapartner:innen/Energieversorgungsunternehmen (Kund:innen) und hilfst so dabei, die Energiewende voranzutreiben.

Damit überzeugst du uns nachhaltig

- Du bringst ein abgeschlossenes Studium (oder eine vergleichbare Berufsausbildung und Zusatzqualifikationen) mit und verfügst bereits über mind. drei Jahre Berufserfahrung in der B2B-Kund:innenbetreuung und -beratung beziehungsweise im Vertrieb.
- Du bist gut im Erklären von komplexen Zusammenhängen und besitzt ausgeprägte analytische Fähigkeiten.
- Du arbeitest sowohl vernetzt als auch eigenständig im Team. Dabei übernimmst du nach Abstimmung eigenverantwortlich dein Vertriebsgebiet und die dazugehörigen Aufgaben.
- Du hast Erfahrung im schnelllebigen Vertrieb und behältst auch bei der gleichzeitigen



Betreuung vieler Kunden und kurzfristigen Anfragen innerhalb eines Tages stets den Überblick.

- Du verfügst über ausgeprägte digitale Fähigkeiten und bringst fundiertes Know-how im Umgang mit CRM-Systemen, Datenbanken sowie MS Office mit, insbesondere in der strukturierten Arbeit mit MS Teams.
- Du bist stark intrinsisch motiviert: Klima- und Umweltschutz bewegen dich persönlich und du hast Freude und Spaß daran, diese Themen anderen näherzubringen.
- Verantwortungsbewusstes und unternehmerisches Denken und Handeln liegen dir in den Genen.
- Du zeichnest dich durch exzellente kommunikative Fähigkeiten aus und beherrschst sowohl Deutsch als auch Englisch in Wort und Schrift sehr gut.
- Deine herausragende Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Freude an Teamarbeit und Empathie runden dein Gesamtbild ab.

Damit honorieren wir deinen Einsatz

Wir sind ein zukunftsorientiertes, gesundes Unternehmen, das mit viel Teamgeist u. a. an einem der wichtigsten Themen der aktuellen Zeit arbeitet: der Energiewende. Die herausragenden Talente und die hohe Motivation unserer Mitarbeitenden sorgen für die Zufriedenheit unserer Kund:innen und damit für deren und unseren langfristigen Erfolg.

Neben der Möglichkeit, an einem sinnstiftenden und zukunftsrelevanten Thema zu arbeiten und Teil unseres außergewöhnlichen Teams zu werden, bieten wir dir:

- ein spannendes und familienfreundliches Arbeitsverhältnis in Vollzeit mit bis zu zwei flexiblen, mobilen Arbeitstagen/Home Office pro Woche
- 100 % Freizeitausgleich deiner Plusstunden
- flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit) mit einer Kernarbeitszeit (Mo-Do, von 9:00 Uhr bis 14:00 Uhr, Fr. 9:00 Uhr bis 12:00 Uhr)
- jährlich 30 Urlaubstage (zusätzlich sind Heiligabend und Silvester bei uns freie Tage)
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einer Probezeit von 6 Monaten
- ein attraktives Prämiensystem, von dem jede:r Mitarbeitende zusätzlich profitiert. Zusätzlich zu deinem Fixum zahlen wir dir eine Provision.
- einen attraktiven Arbeitsplatz in der Hafencity in Hamburg mit moderner technischer Ausstattung und höhenverstellbarem Schreibtisch
- Bezuschussung des öffentlichen Nahverkehrs (HVV Proficard bzw. Deutschlandticket)
- Eine vergünstigte und von uns darüber hinaus bezuschusste Urban Sports Club-Mitgliedschaft
- Fahrrad-Leasing mit einer Ersparnis von ca. 40 % gegenüber dem direkten Kauf
- Zugang zu einer umfassenden Mental-Health-Plattform, die nicht nur Ressourcen und Tools zur Förderung des Wohlbefindens bietet, sondern auch externe Einzelcoachings ermöglicht, um Mitarbeitende bei ihren persönlichen Herausforderungen zu unterstützen
- Natürlich Kaffee, Tee – alles in Bio-Qualität – sprudelndes Wasser aus dem

Wasserhahn, Bio-Obst- und Gemüse, Nüsschen und auch Süßigkeiten finden ihren Weg zu uns

- Teamevents wie der Tag im Grünen und After Work Sit-ins und das alles mit dem sympathischsten und tollsten Team, das du dir vorstellen kannst!
- Darüber hinaus arbeiten wir beständig daran, weitere Benefits zu entwickeln und anzubieten und freuen uns auf gute Ideen

So finden wir zueinander

Wenn du dich in dieser Beschreibung wiederfindest und glaubst, sehr gut in unser Team zu passen und es zu bereichern, freue ich mich auf deine überzeugende Bewerbung über unsere Karriereseite. Nutze gerne die Gelegenheit und erzähl uns in einem kurzen Anschreiben von dir, deiner Motivation und deinem Gehaltswunsch oder beantworte unsere Fragen.

Wie geht es weiter?

Du erhältst eine Eingangsbestätigung von uns und möglichst innerhalb einer Woche eine persönliche Rückmeldung. Falls wir denken, dass du zu uns passen könntest, erhältst du eine Einladung für ein erstes digitales Kennlerngespräch mit mir via Teams. In diesem Gespräch geht es hauptsächlich darum, sich gegenseitig etwas kennenzulernen und zu schauen, ob eine Zusammenarbeit vorstellbar ist. Wenn das für beide Seiten der Fall ist, laden wir dich zu einem zweiten Gespräch vor Ort ein. Dort erfährst du mehr über die konkreten Jobinhalte und lernst deine potenzielle Abteilung kennen. In einem dritten Gespräch lernst du zu guter Letzt unsere Geschäftsführung kennen. Passt alles, erhältst du ein Vertragsangebot von uns.

In der Regel sind wir sehr fix, wenn es doch mal etwas länger dauert, liegt es an Terminen oder Urlaubszeiten. Du erhältst aber auf jeden Fall eine Rückmeldung von uns.

Jetzt freue ich mich auf deine Bewerbung!

Deine Andrea Hupe

- **Anstellungsart:** Festanstellung
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Jahresgehalt:** 50.000–55.000 €
- **Berufserfahrung:** 3 - 5 Jahre

Einsatzort: 20457 Hamburg / hybrid, Deutschland

Stellenanbieter: Klimainvest Green Concepts GmbH
Amerigo-Vespucci-Platz 2
20457 Hamburg, Deutschland

Online-Bewerbung:

<https://klima-invest.factorialhr.de/apply/account-manager-in-erneuerbare-energien-m-w-d-232109>

Ursprünglich veröffentlicht: 23.01.2025

greenjobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:

<https://www.greenjobs.de/angebote/index.html?id=100141943&anz=html>